



Software Groep

HANDEL

VERKOOPHISTORIE II

ACCOUNTVIEW
BUSINESS SOFTWARE

S T B



ACCOUNT SOFTWARE GROEP

Postbus 1091
3900 BB Veenendaal

www.accountsoftware.nl
sales@accountsoftware.nl

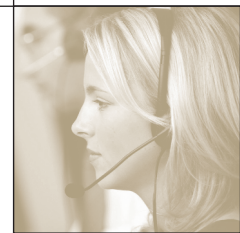
FINANCIËEL
RELATIEBEHEER
HANDEL & LOGISTIEK
PROJECTEN & UREN
ACCOUNTANCY



Account Software B.V.

- Veenendaal
- Schiphol-Rijk
- Eindhoven
- Zwolle
- De Goorn





VERKOOPHISTORIE II

Wilt u een beter inzicht in de factoren die verantwoordelijk zijn voor de stijging van uw omzet? Of een daling van uw brutomarge of een grotere gemiddelde levertijd? De module Verkoophistorie II heeft het antwoord.

Voor iedereen die een oplossing zoekt om verkopen te beheersen, te sturen en te plannen.

Wilt u nagaan welke combinaties van factoren verantwoordelijk zijn voor een stijging van uw omzet? Een daling van uw brutomarge? Of een grotere gemiddelde levertijd? De module Verkoophistorie II geeft u het antwoord dankzij de uitgebreide rapportages over uw omzet, brutomarge en leveringen. Op meerdere niveaus en vanuit diverse invalshoeken!

The screenshot shows a software window titled 'Voorbeeld' with a report titled 'Omzet per verkoper per debiteurgroep'. The report has columns for 'Verkoper', 'Naam', 'Groep', 'Aantal', 'Bruto-omzet', 'Korting', 'Kort %', 'Netto-omzet', and 'Tot %'. Below the report, a smaller dialog box titled 'Omzet' is open, showing various filter options for the report, such as 'Omzet per verkoper' and 'Omzet per verkoper per artikel'.

Verkoper	Naam	Groep	Aantal	Bruto-omzet	Korting	Kort %	Netto-omzet	Tot %
KRAAN	Kraan, de	A	926	92.158,90	736,89	0	91.422,01	14,02
		B	1271	111.816,00	12.124,95	10	99.691,05	15,29
		C	877	85.987,46	0,00	0	85.987,46	13,04
Totaal verkoper:			3076	289.943,63	12.861,74	4	276.181,89	42,35
KRAIER	Kraier	B	2	56,96	0,00	0	56,96	0,01
		Totaal verkoper:	2	56,96	0,00	0	56,96	0,01
LANGE	Lange, de	A	1113	102.897,15	0,00	0	102.897,15	15,78
		B	883	99.353,90	5.002,49	5	94.351,41	14,47
		Totaal verkoper:	1996	202.251,05	5.002,49	2	197.248,56	30,25
MULDER	Mulder	A	1457	144.483,80	2.579,20	1	141.904,60	21,76
		B	487	38.843,46	0,00	0	38.843,46	5,85
		Totaal verkoper:	1944	183.327,26	2.579,20	1	180.748,14	27,61
Totaal rapport:			7018	672.659,61	20.434,43	3	652.225,18	100,00

Beter voorspellen

Ga verder dan het bepalen van de omzetgegevens op basis van artikelen en debiteuren. Splits uw omzet per periode uit, waardoor u seizoensgebonden verkopen beter kunt voorspellen.

Brutomarge-overzichten

Gebruik brutomarge-overzichten om na te gaan op welke artikelen u de grootste of juist de kleinste marge behaalt. Druk bovendien leveringsoverzichten af om te controleren wat de gemiddelde levertijd per debiteur per artikel is en hoeveel leveringen er zijn geweest.

Twee invalshoeken

Bekijk rapporten over omzet, brutomarge en leveringen vanuit twee invalshoeken. Roep zo een rapport op van uw omzet per verkoper per periode en u ziet direct of verkopers in een bepaalde periode beter of slechter presteerden.

Uw voordeel

- Standaardrapportage op twee niveaus voor elke combinatie van bovenstaande invalshoeken, zoals een overzicht van de levertijden per debiteur per magazijn.
- Eigen klassementen op basis van gerealiseerde omzet per artikelgroep of overzichten van de bruto-marge per artikel.
- Rapportage over meerdere jaren tegelijk.

Uitbreidingsmodules

Verkoophistorie II is een uitbreiding op de module Verkoophistorie I.

Kosten

U investeert € 595,- voor Verkoophistorie II (inclusief Verkoophistorie I).