



Software Groep

HANDEL

VERKOOPHISTORIE I

ACCOUNTVIEW
BUSINESS SOFTWARE

S T B



ACCOUNT SOFTWARE GROEP

Postbus 1091
3900 BB Veenendaal

www.accountsoftware.nl
sales@accountsoftware.nl

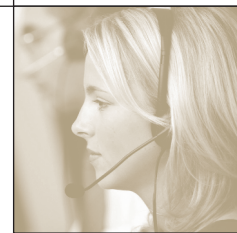
FINANCIËEL
RELATIEBEHEER
HANDEL & LOGISTIEK
PROJECTEN & UREN
ACCOUNTANCY



Account Software B.V.

- Veenendaal
- Schiphol-Rijk
- Eindhoven
- Zwolle
- De Goorn





VERKOOPHISTORIE I

Wilt u een beter inzicht in uw omzet, ook over meerdere jaren? Met de module Verkoophistorie I kunt u op elk moment nagaan hoe uw omzet is opgebouwd, waardoor u sneller kunt inspelen op nieuwe ontwikkelingen.

Voor iedereen die inzicht wenst in de verkoopresultaten van het verleden en heden om zodoende een optimaal verkoopbeleid voor de toekomst te bepalen.

Wilt u op elk moment inzicht in uw omzet? Ook over meerdere jaren? De module Verkoophistorie I biedt u inzicht in uw omzetgegevens, waardoor u in staat bent een optimaal verkoopbeleid te bepalen en alert te reageren op nieuwe ontwikkelingen.

Artikel	Omschrijving	Aantal	Breto-omzet	Korting	Kort %	Netto-omzet	Tot %
SN-2445	Grasmaaier	1000	135.500,00	8.917,55	6	126.582,45	19,41
BS-2674	Metalen slangenvaag	760	120.840,00	2.321,40	1	118.518,60	18,17
SN-6009	Ervenschaar	2000	114.200,01	5.511,49	4	108.688,52	16,68
E-A-2595	Elektrische heggenchaar	940	104.930,00	495,95	0	104.434,05	16,03
E-A-8000	Accu-graafartenschaar	1584	102.880,82	1.847,19	1	101.033,63	15,49
TG-0084	Rijpook 12 liter	564	55.370,00	1.325,33	2	54.044,67	8,15
E-A-4002	Elektrische verstuurmachine	168	35.724,00	125,12	0	35.600,00	5,47
XX-3245	Maandblad Tuin	2	56,98	0,00	0	56,98	0,01
Totaal rapport:		7018	672.656,61	20.434,43	3	652.222,18	100,00

Informatie voor de toekomst

Gebruik de omzetgegevens om uw verkoopbeleid te bepalen. Bouw voort op artikelen waarmee u een goede omzet realiseert. Of reduceer de inkoop als de omzet van een bepaald artikel stagneert.

Uitgebreide rapporten

Baseer uw rapporten op maar liefst 250 kenmerken voor een selectie van uw artikelen. Gebruik deze selectie vervolgens voor al uw rapporten. Maak zo snel een rapport van de omzet per artikel voor artikelen met een kortingspercentage van 10%.

Grondige analyses

Analyseer per klant welke artikelen en diensten zij tegen welke condities hebben afgenomen. Stel bijvoorbeeld een overzicht op van de vijf slechtst verkopende artikelgroepen.

Uw voordeel

- Uitgebreide standaardrapportage – zowel samengevat als gedetailleerd – voor omzet per artikel, artikelgroep, debiteur, debiteurgroep en kostenplaats.
- Grote flexibiliteit omdat u uw planning in de loop van het jaar kunt bijsturen en u uw verkoopbeleid zonodig kunt wijzigen.
- Uitgebreide selectiemogelijkheden op basis waarvan u elk gewenst rapportage kunt opstellen.

Uitbreidingsmodules

Verkoophistorie I is een uitbreiding op de module Facturering I.

Kosten

U investeert € 250,- voor Verkoophistorie I.